# GUÍA

# Bases para crear tu marca personal





### PASOS PREVIOS



#### BASES DE TU MARCA PERSONAL

Antes de comenzar el proceso de creación de tu marca personal es importante que te plantees las siguientes preguntas:

#### 1.- ¿Por qué quieres crear una marca personal?

Cuestionate acerca de las razones de ser de tu marca personal y planteate metas SMART. ¿Qué es lo que quieres lograr?



en un plazo de 30 días usando Facebook Ads para atraer tráfico.	

Ejemplo: Quiero vender mis asesorias de creación de marca personal

#### 2.- ¿Cuál es la ideología de tu marca personal?

Define la misión, visión y valores de tu negocio.

**Misión:** Sintetiza tu propósito, tu propuesta de valor hacía el mercado que te diriges.

Ejemplo: Acelerar el aprendizaje a través de experiencias intuitivas, participativas, eficientes, efectivas y basadas en la investigación.

**Visión:** Define tu meta a largo plazo donde definas los logros que quieres tener en un futuro.

Ejemplo: Proporcionar acceso a la información del mundo en un solo clic.

## PASOS PREVIOS



#### BASES DE TU MARCA PERSONAL

<b>Valores:</b> Los valores que te harian conseguir mejores oportunidades, que te diferenciarían de tu competencia.
Ejemplo: Siempre me comprometo y quiero hacerles la vida más fácil a mis clientes de manera efictiva y eficaz, a un precio competitivo.
3 ¿Qué es lo que mas te apasiona de tu profesión? Quizas eres muy bueno en un tema, pero quizás lo que de verdad te apasiona y te reta es otra cosa.  Ejemplo: Soy muy buen diseñador, pero lo que de verdad me apasiona
son las estrategias de marketing digital.
4 ¿Cúales son tu logros mas importantes en tu profesión? Haz un listado.
Ejemplo: Acabé mi licenciatura, terminé mi maestría, creé un curso, publique un libro, me dieron un premio de YouTube.

### PASOS PREVIOS



#### BASES DE TU MARCA PERSONAL

5 ¿Cuál es tu oferta? Anota los servicios o productos que puedes ofrecer con tu marca personal.
Ejemplo: Diseño web, consultorías, cursos digitales, etc.
6 Descríbe tu marca personal en base a tu propuesta de valor (misión).
Despues de contestar las demás preguntas ya tienes la estructura previa para desarrollar tu marca personal, ahora extiendete y describe a detalle ¿Cómo es tu marca personal?